

参加費
無料

経営課題解決セミナー

(神奈川県内リレー企画 第三弾)



日本政策金融公庫
国民生活事業

売上が勝手に上がる 店舗の作り方

～飲食業、理美容業、宿泊業、小売業の皆さまへ～

定員
25 名

2025 年
11 月 6 日 (木)
14:00～16:00
(受付 13:30～)

<会場>
おだわら市民交流
センターUMECO
会議室 7



セミナー概要

茂木講師の実体験を通して心に響く講義。いいお店で終わらず、ここがいい！お店にはスタッフたちの「共感力の違い」に差が出てくるヒント満載。すぐにできる「教えたくない11の実践」も好評。

対象者

- ☑ 日々の接客サービスを見直して、集客力をアップさせたい方
- ☑ 人手不足で困っている方
- ☑ 少ない人数でも売上アップさせたい方
- ☑ スタッフのモチベーションを向上させたい方

講師紹介



茂木 久美子(もき くみこ)氏 株式会社グローバルゲンテン 代表取締役
【講師プロフィール】

- ・アルバイトとして採用された山形新幹線の車内販売で、東京～山形1往復の平均売上6万円のところ、1往復半で53万円という驚異的な販売実績を達成。人とは異なる発想と行動力が評価され、25歳で車内販売のチーフインストラクターに抜擢。1,300名の販売スタッフを指導。2011年独立「売ることを楽しむ」「売り込まず勝手に売れるお店作り」を実体験とともにテクニックではない「心の在り方」を伝える研修・企業コンサルを行う。
- ・テレビ、新聞などの取材実績も多数。著書に『人の5倍売る技術』（講談社）などがある。

申込方法 WEB もしくは FAX にてお申込みください。

① WEB でのお申込み URL または 2 次元バーコードからお申込みください。

https://direct.jfc.go.jp/w112_SeminarApply?id=bcfce2a2-eebb-4429-ab3b-b01afeb96d6d



② FAX でのお申込み 参加申込書をご記入の上、下記の番号まで送信してください。

FAX : 0465-22-2180

※番号のお間違いにご注意ください。

開催日 11 月 6 日 (木)

申込締切 10 月 31 日 (金)

「売上が勝手に上がる店舗の作り方」セミナー参加申込書

申込日 年 月 日

(ふりがな) ご氏名				性別	男・女
	生年月日：大・昭・平 年 月 日				
(ふりがな) 会社名・屋号					
ご住所 (営業所)	〒		業種		
お電話	(営業所)	—	—	創業年月	年 月
	(携 帯)	—	—		

※定員になり次第、お申込みを締め切らせていただきます。定員を超えた場合は、お電話でご連絡を差し上げます。当方から連絡がない場合、申込受付は完了しておりますので、直接会場までご来場ください。

※記入いただいた情報については、日本公庫並びにセミナーを主催、共催、協力、協賛及び後援する各機関（以下「セミナー主催機関等」といいます。）において、次の目的のために利用いたします。お客さまは、日本公庫がセミナー主催機関等に対して次の目的のために当該情報を提供することについて、あらかじめ承諾するものとします。

①本セミナーの実施、運営 ②アンケート実施等による調査・研究及び参考情報の提供 ③融資制度等のご案内のためのダイレクトメールの発送等（任意）

【③の利用目的につきましては、任意ですので、同意されない方は、次の口に✓をつけてください。】

☐ 日本公庫が③の利用目的で利用することに同意しません。

<プログラム>

1. 基調講演

- ・共感力とは！お客様が支持するお店とは
- ・実体験を通して原点回帰考え方
- ・本当は教えたくないコツ 11 選
- ・質問に答えます！！他でいただいたご質問も共有します

2. 各機関による施策紹介

<セミナー会場のご案内>



セミナーに関する
お問い合わせ

日本政策金融公庫 小田原支店(担当:大塚、島居)

TEL:0465-23-3175 FAX:0465-22-2180